

Representante de Ventas - Cardiometabólico Privado CDMX

Job ID
REQ-10053432
Jun 13, 2025
Mexico

Summary

El representante de ventas es uno de los principales impulsores de nuestras interacciones con los clientes y del rendimiento de las ventas. Son la cara de nuestro enfoque de experiencia del cliente y construyen relaciones profundas que brindan valor a los clientes y pacientes con el fin de impulsar el crecimiento de las ventas de una manera ética y conforme a las normas

About the Role

• Responsabilidades Clave

- Impulsar el crecimiento de ventas mediante relaciones sólidas con profesionales de la salud.
- Identificar clientes clave a través del análisis de datos y priorizar interacciones estratégicas.
- Personalizar experiencias multicanal que reflejen las preferencias y necesidades del cliente.
- Participar en conversaciones de valor para comprender desafíos clínicos y oportunidades de colaboración.
- Compartir insights del cliente con equipos internos para mejorar campañas y contenidos.
- Colaborar con equipos multifuncionales para diseñar soluciones centradas en el paciente.
- Actuar con integridad y ética, representando los valores de Novartis en cada interacción.

Requisitos Esenciales

- Conocimiento profundo del territorio de CDMX y experiencia en el área terapéutica cardiometabólica.
- Mínimo 1 año de experiencia en ventas en el sector salud, con resultados comprobables en CARDIO.
- Relación sólida con internistas, cardiólogos y endocrinólogos del sector privado.
- Capacidad para generar demanda médica y gestionar el ciclo completo hospitalario y extrahospitalario.
- Habilidad para influir, convencer y mantener el abastecimiento del producto en farmacias y hospitales.
- Mentalidad ganadora, resiliente ante retos, con enfoque en efectividad y resultados inmediatos.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay

connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Mexico

Site

INSURGENTES

Company / Legal Entity

MX06 (FCRS = MX006) Novartis Farmacéutica S.A. de C.V.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Ventas)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Ajustes de accesibilidad

Novartis tiene el compromiso de trabajar y proporcionar adaptaciones razonables para personas con discapacidad. Si, debido a una condición médica o discapacidad, necesita una adaptación razonable para cualquier parte del proceso de contratación, o para desempeñar las funciones esenciales de un puesto, envíe un correo electrónico a tas.mexico@novartis.com y permítanos conocer la naturaleza de su solicitud y su información de contacto. Incluya el número de posición en su mensaje.

Job ID

REQ-10053432

Representante de Ventas - Cardiometabólico Privado CDMX

[Apply to Job](#)

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Representante-de-Ventas---Cardiometablico-Privado-CDMX_REQ-10053432
5. <mailto:tas.mexico@novartis.com>
6. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/INSURGENTES/Representante-de-Ventas---Cardiometablico-Privado-CDMX_REQ-10053432