

# HealthTech Solutions Manager

Job ID  
REQ-10024958  
Oct 04, 2024  
Greece

## Summary

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Planificación y gestión, reúna los requisitos para desarrollar planes de proyecto detallados y estimaciones de proyectos a nivel de tarea. Ayudar de forma proactiva a la empresa a identificar los próximos conflictos y las brechas de recursos.
- ~ Servir como interfaz con los equipos de Marcas globales y locales en la Planif. de Proyectos y en la gestión de entregas.
- ~ Dirige y entrega proyectos para equipos Regionales y globales, asegurando el cumplimiento de los plazos y los objetivos de calidad.
- ~ Garantiza la entrega de entregables eficientes y de alta calidad.
- ~ Gestiona un equipo eficiente y de alta calidad que promueve la sinergia y compartir las mejores prácticas entre los recursos, conduce la colaboración con Organizaciones del País para gestionar altos estándares de comunicación y entrega de los mejores servicios en su clase.
- ~ Brindar orientación en los requerim. de capacitación en relación a los procesos Comerciales
- ~ Toma la iniciativa de dirigir la estandariz. de los informes en todas las marcas

### Key Performance Indicators

- ~ Explorar, desarrollar, implementar y evaluar soluciones de innovación digital que aborden las necesidades de los clientes. Co-crear con las partes interesadas clave para crear asociaciones y colaboraciones
- ~ Lidera la entrega de múltiples proyectos a través de una variedad de canales creativos y de marketing, incluidos los medios impresos y digitales. Desarrollar y coordinar planes de proyecto en las etapas de diseño, desarrollo y producción de un proyecto para respaldar la entrega exitosa dentro de los KPI establecidos.
- ~ Trabaja en colaboración con los equipos de marca, los equipos técnicos y todas las funciones para

maximizar el valor.

~ Proporciona consultoría, asesoramiento y asistencia en la estrategia para la comercialización de productos, e influye en el equipo de operaciones de marketing/marketing de ventas en la toma de decisiones sobre la asignación de recursos de la fuerza de ventas de la manera más óptima, a través de la entrega de proyectos probados basados en análisis.

~ Proporcionar soporte analítico a los clientes internos de Novartis

## Work Experience

~Experiencia multicultural

~Gestión y ejecución de operaciones

~Gestión de proyectos

## Skills

~Pensamiento analítico

~Conocimiento de la marca

~Construcción de edificios

~Análisis de Negocios

~Digital Marketing

~Estrategia de marketing

~Campañas en los medios de comunicación

~Ventas

~Marketing Estratégico

~Colaboración multifuncional

~Agilidad

~Gestión de proyectos

~Gestión de Grupos de Interés

~Participación de las partes interesadas

## Language

Inglés

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Greece

Site

Metamorfosis

Company / Legal Entity

GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10024958

## HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-es-es>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)