

HealthTech Solutions Manager

Job ID
REQ-10024958
Oct 04, 2024
Greece

Summary

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Planification et gestion, recueillir les exigences pour élaborer des plans de projet détaillés et des estimations de projet au niveau de la tâche. Aider de manière proactive l'entreprise à identifier les conflits à venir et les lacunes en matière de ressources.
- ~ Servit d'interface avec les équipes globales et locales pour la planification et la gestion de la livraison des projets.
- ~ Diriger et réaliser des projets pour les équipes régionales et mondiales, en assurant le respect des délais et des objectifs de qualité.
- ~ Assure la livraison de livrables efficaces et de haute qualité.
- ~ Manages an efficient and high-quality team that promotes synergy and best practice sharing among resources, drives collaboration with Country Organizations in managing high standards of communication and delivering best in class services.
- ~ Fournit des conseils sur les besoins de formation en relation avec les processus commerciaux
- ~ Prend l'initiative d'encourager la normalisation des rapports entre les marques

Key Performance Indicators

- ~ Explorer, développer, mettre en œuvre et évaluer des solutions d'innovation numérique qui répondent aux besoins des clients. Co-crée avec les principales parties prenantes pour établir des partenariats et des collaborations
- ~ Diriger la réalisation de plusieurs projets sur une variété de canaux créatifs et de marketing, y compris les médias imprimés et numériques. Élaborer et coordonner les plans de projet à toutes les étapes de conception, de développement et de production d'un projet afin de soutenir la livraison réussie dans les limites des

indicateurs clés de performance définis.

~ Travailler en collaboration avec les équipes de marque, les équipes techniques et toutes les fonctions pour maximiser la valeur.

~ Fournir des conseils, des conseils et de l'assistance sur la stratégie de commercialisation des produits, et influencer l'équipe des opérations de marketing et de vente sur la prise de décision sur l'allocation des ressources de la force de vente de la manière la plus optimale, grâce à la réalisation de projets éprouvés basés sur l'analyse.

~ Fournir un support analytique aux clients internes de Novartis

Work Experience

~Expérience interculturelle

~Gestion et exécution des opérations

~Gestion de projet

Skills

~Pensée analytique

~Notoriété de la marque

~Construction de bâtiments

~Analytique d'affaires

~Marketing numérique

~Stratégie marketing

~Campagnes médiatiques

~Ventes

~Marketing stratégique

~Collaboration interfonctionnelle

~Agilité

~Gestion de projet

~Gestion des parties prenantes

~Engagement des parties prenantes

Language

Anglais

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International
Business Unit
Innovative Medicines
Location
Greece
Site
Metamorfosis
Company / Legal Entity
GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas
Functional Area
Marketing
Job Type
Full time
Employment Type
CDI
Shift Work
No
[Apply to Job](#)
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
Job ID
REQ-10024958

HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-fr-fr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/fr-FR/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958