

# HealthTech Solutions Manager

Job ID  
REQ-10024958  
Oct 04, 2024  
Greece

## Summary

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Pianificazione e gestione, raccogliere i requisiti per sviluppare piani di progetto dettagliati e stime di progetto a livello di attività. Assistere in modo proattivo l'azienda nell'identificazione dei conflitti imminenti e delle lacune di risorse.
- ~ Fungere da interfaccia con i team globali e locali del marchio per pianificare i progetti e gestire le implementazioni.
- ~ Conduce e realizza progetti per team regionali e globali, garantendo il rispetto delle tempistiche e degli obiettivi di qualità.
- ~ Garantisce la consegna di risultati finali efficienti e di alta qualità.
- ~ Gestisce un team efficiente e di alta qualità che promuove la sinergia e la condivisione delle migliori pratiche tra le risorse, guida la collaborazione con le Organizzazioni Nazionali nella gestione di elevati standard di comunicazione e nell'erogazione
- ~ Fornire una guida sui requisiti di formazione in relazione ai processi commerciali
- ~ Prende l'iniziativa di standardizzare i rapporti tra i vari marchi

### Key Performance Indicators

- ~ Esplorare, sviluppare, implementare e valutare soluzioni di innovazione digitale che rispondano alle esigenze dei clienti. Co-creare con i principali stakeholder per costruire partnership e collaborazioni
- ~ Guida la consegna di più progetti attraverso una varietà di canali creativi e di marketing, tra cui la stampa e i media digitali. Sviluppare e coordinare i piani di progetto nelle fasi di progettazione, sviluppo e produzione di un progetto per supportare la consegna di successo entro i KPI impostati.
- ~ Lavora in collaborazione con i team del marchio, i team tecnici e tutte le funzioni per massimizzare il valore.

~ Fornisce consulenza, consulenza e assistenza sulla strategia per la commercializzazione dei prodotti e influenza il team operativo di marketing/marketing vendite sul processo decisionale sull'allocazione delle risorse della forza vendita nei modi più ottimali, attraverso la consegna di progetti basati sull'analisi comprovata.

~ Fornire supporto analitico ai clienti interni di Novartis

## Work Experience

~ Esperienze interculturali

~ Operations management and execution

~ Project Management

## Skills

~ Pensiero analitico

~ Notorietà del marchio

~ Costruzione di edifici

~ Analisi aziendale

~ Marketing Digitale

~ Strategia di marketing

~ Campagne mediatiche

~ Vendite

~ Marketing Strategico

~ Collaborazione interfunzionale

~ Agilità

~ Gestione di progetto

~ Gestione degli stakeholder

~ Coinvolgimento degli stakeholder

## Language

Inglese

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Greece

Site

Metamorfosis

Company / Legal Entity

GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regolare

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```

Job ID

REQ-10024958

## HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-it-it>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/it-IT/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)