

HealthTech Solutions Manager

Job ID
REQ-10024958
Oct 04, 2024
Greece

Summary

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Planning en beheer, Verzamel vereisten om gedetailleerde projectplannen en projectschattingen op taakniveau te ontwikkelen. Help het bedrijf proactief bij het identificeren van aankomende conflicten en tekorten aan middelen.
- ~ Dient als interface met de wereldwijde en plaatselijke merkteams aangaande projectplanningen omgaan met levering.
- ~ Leidt en levert projecten voor regionale en wereldwijde teams, waarbij er gezorgd wordt dat men zich houdt aan tijdslijnen en kwaliteitsdoelen
- ~ Zorgt voor de levering van efficiënte en hoogwaardige deliverables.
- ~ Leidt een efficiënt en hoogkwalitatief team dat synergie en het delen van hoe het beste dingen aan te pakken onder de groep krachten stimuleert, stuurt samenwerking met landorganisaties aan door voor hoge standaards voor communicatie te zorgen en diensten te leveren die het beste in hun klasse zijn.
- ~ Leiding geven over vereisten voor training in relatie tot commerciële processen
- ~ Neemt het initiatief om standaardisatie van rapporten tussen merken te stimuleren

Key Performance Indicators

- ~ Verkennen, ontwikkelen, implementeren en evalueren van digitale innovatieoplossingen die inspelen op de behoeften van de klant. Co-creëer met de belangrijkste belanghebbenden om partnerschappen en samenwerkingen op te bouwen
- ~ Leidt de oplevering van meerdere projecten via verschillende creatieve en marketingkanalen, waaronder gedrukte en digitale media. Ontwikkel en coördineer projectplannen in de ontwerp-, ontwikkelings- en productiefasen van een project om de succesvolle oplevering binnen de gestelde KPI's te ondersteunen.

- ~ Werkt samen met merkteams, technische teams en alle functies om de waarde te maximaliseren.
- ~ Biedt consultancy, advies en assistentie op het gebied van strategie voor de commercialisering van producten, en beïnvloedt het marketing/Marketing Sales Operation-team bij de besluitvorming over de toewijzing van middelen van het verkoopteam op de meest optimale manier, door middel van het leveren van bewezen op analyse gebaseerde projecten.
- ~ Bieden van analytische ondersteuning aan interne klanten van Novartis

Work Experience

- ~Interculturele ervaring
- ~Operationeel management en uitvoering
- ~Projectmanagement

Skills

- ~Analytisch denken
- ~Naamsbekendheid
- ~Bouwconstructie
- ~Bedrijfsanalyse
- ~Digitale marketing
- ~Marketingstrategie
- ~Mediacampagnes
- ~Verkoop
- ~Strategische marketing
- ~Cross-functionele samenwerking
- ~Wendbaarheid
- ~Projectmanagement
- ~Stakeholder Management
- ~Betrokkenheid van belanghebbenden

Language

Engels

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division
International
Business Unit

Innovative Medicines

Location

Greece

Site

Metamorfosis

Company / Legal Entity

GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regelmatig

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10024958

HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-nl-nl>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/nl-NL/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/nl-NL/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958