

# HealthTech Solutions Manager

Job ID  
REQ-10024958  
Oct 04, 2024  
Greece

## Summary

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Планирование и управление, сбор требований для разработки подробных планов проекта и оценок проекта на уровне задач. Упреждающая помощь бизнесу в выявлении предстоящих конфликтов и нехватки ресурсов.
- ~ Координация совместной работы глобальных и местных команд бренда по планированию проектов и управлению поставками.
- ~ Руководство проектами региональных и глобальных групп, при обеспечении соблюдения сроков и целей качества.
- ~ Обеспечивает эффективную и качественную доставку.
- ~ Управление эффективной и высококвалифицированной командой, которая способствует синергии и обмену передовым опытом между ресурсами, стимулирование сотрудничества с местными организациями для принятия высоких стандартов коммуникации и предоставления лучших в своём классе услуг.
- ~ Установление требований к обучению в отношении коммерческих процессов
- ~ Приём инициатив по стандартизации отчётов по брендам

### Key Performance Indicators

- ~ Изучать, разрабатывать, внедрять и оценивать цифровые инновационные решения, отвечающие потребностям клиентов. Сотрудничайте с ключевыми заинтересованными сторонами для налаживания партнерских отношений и сотрудничества
- ~ Руководит реализацией нескольких проектов по различным творческим и маркетинговым каналам, включая печатные и цифровые СМИ. Разрабатываете и координируете проектные планы на этапах

проектирования, разработки и производства проекта, чтобы обеспечить успешную реализацию в рамках установленных KPI.

~ Работает в сотрудничестве с бренд-командами, техническими командами и всеми функциями для максимизации ценности.

~ Предоставляет консультации, советы и помощь по стратегии коммерциализации продуктов, а также оказывает влияние на команду маркетинга / маркетинга по продажам на принятие решений о распределении ресурсов отдела продаж наиболее оптимальными способами путем реализации проверенных проектов, основанных на аналитике.

~ Аналитическая поддержка внутренних клиентов Novartis

## Work Experience

~Опыт межкультурного взаимодействия

~Руководство операционными процессами и их осуществление

~Управление проектами

## Skills

~Аналитическое мышление

~Узнаваемость бренда

~Строительство зданий

~Бизнес-аналитика

~Цифровой маркетинг

~Маркетинговая стратегия

~Кампании в СМИ

~Сбытовой

~Стратегический маркетинг

~Межфункциональное сотрудничество

~Подвижность

~Управление проектами

~Управление заинтересованными сторонами

~Взаимодействие с заинтересованными сторонами

## Language

Английский

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division  
International  
Business Unit  
Innovative Medicines  
Location  
Greece  
Site  
Metamorfosis  
Company / Legal Entity  
GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas  
Functional Area  
Marketing  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular  
Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID  
REQ-10024958

## HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-ru-ru>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)