

# HealthTech Solutions Manager

Job ID  
REQ-10024958  
Oct 04, 2024  
Greece

## Summary

Explore, develop, implement and evaluate Digital innovation solutions that address customer needs. Co-create with key stakeholders to build partnerships and collaborations -Leads the delivery of multiple projects across a variety of creative and marketing channels, including print and digital media. Develop and coordinate project plans across the design, development and production stages of a project to support the successful delivery within set KPI's. -Works in collaboration with brand teams, technical teams and all functions to maximize value. -Provides consultancy, advice and assistance on strategy for commercialization of products, and influence marketing/Marketing Sales Operation team on decision making on Sales Force resource allocation in most optimal ways, through delivery of proven analytics based projects. -Provide analytics support to Novartis internal customers

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Planlama ve yönetim, Görev düzeyinde ayrıntılı Proje planları ve Proje tahminleri geliştirmek için gereksinimleri toplayın. Yaklaşan çatışmaları ve kaynak boşluklarını belirlemek için İşletmeye proaktif olarak yardımcı olun.
- ~ Proje planlama ve yönetimi ile küresel marka gruplarını ve yerel marka gruplarını birleştirin.
- ~ Yerel ve küresel grup projeleri, uzun vadeli kalite hedeflerine ulaşılmasını sağlamak için yönetilir ve uygulanır.
- ~ Verimli ve yüksek kaliteli çıktıların teslim edilmesini sağlar.
- ~ Kaynak katılımını ve daha iyi uygulama alışverişini teşvik eden, ulusal kurumlarla işbirliğini teşvik eden, üst düzey iletişim standartlarını yöneten ve en iyi hizmeti sağlayan verimli, yüksek kaliteli grupları yönetebilir.
- ~ İş süreci eğitimi ihtiyaçları kılavuzu
- ~ Etiket raporlaması için otomatik kurallar

### Key Performance Indicators

- ~ Müşteri ihtiyaçlarını karşılayan dijital inovasyon çözümlerini keşfedin, geliştirin, uygulayın ve değerlendirin. Ortaklıklar ve işbirlikleri oluşturmak için kilit paydaşlarla birlikte oluşturun
- ~ Basılı ve dijital medya dahil olmak üzere çeşitli yaratıcı ve pazarlama kanallarında birden fazla projenin teslimine öncülük eder. Belirlenen KPIlar dahilinde başarılı teslimatı desteklemek için bir projenin tasarım, geliştirme ve üretim aşamalarında proje planları geliştirin ve koordine edin.
- ~ Değeri en üst düzeye çıkarmak için marka ekipleri, teknik ekipler ve tüm fonksiyonlarla işbirliği içinde çalışır.
- ~ Ürünlerin ticarileştirilmesi için strateji konusunda danışmanlık, tavsiye ve yardım sağlar ve kanıtlanmış analitik tabanlı projelerin teslimi yoluyla Pazarlama / Pazarlama Satış Operasyonu ekibini Satış Gücü kaynak

tahsisi konusunda en uygun şekilde karar verme konusunda etkiler.

~ Novartis i msterilerine analitik desteęi sağlamak

## Work Experience

~Kltrler Arası Deneyim

~Operasyon Yönetimi ve Uygulama

~Proje Yönetimi

## Skills

~Analitik Düşünme

~Marka Bilinirlięi

~Bina İnaaatı

~İŖ Analitięi

~Dijital Pazarlama

~Pazarlama Stratejisi

~Medya Kampanyaları

~SatıŖ

~Stratejik Pazarlama

~Fonksiyonlar Arası İŖbirlięi

~eviklik

~Proje yönetimi

~PaydaŖ Yönetimi

~PaydaŖ Katılımı

## Language

İngilizce

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Greece

Site

Metamorfosis

Company / Legal Entity

GR11 (FCRS = GR001) Novartis Hellas

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }

Job ID

REQ-10024958

## HealthTech Solutions Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10024958-healthtech-solutions-manager-tr-tr>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis\\_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2\\_REQ-10024958](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Metamorfosis/HealthTech-Solutions-Manager-2_REQ-10024958)