Regional V&A business partner

Job ID
REQ-10053667
Jun 02, 2025
Russian Fed.

Summary

Локация: РФ, Иркутск/Новосибирск
В настоящее время мы находимся в поиске Regional V&A business partner.

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Обеспечивать выполнение согласованного с Непосредственным руководителем плана мероприятий, направленных на создание условий для увеличения доступности Препаратов Компании на закрепленной территории.
- Определять стратегию доступа Препаратов Компании в системе финансирования здравоохранения Российской Федерации путем синхронизации со стратегией развития здравоохранения субъекта Российской Федерации и бизнес-стратегией Компании.
- На основе данных, полученных из открытых источников проводить анализ показателей других фармацевтических компаний в системе финансирования системы здравоохранения Российской Федерации в субъектах Российской Федерации. В том числе, определять доли рынка, наличие препаратов Компании и препаратов конкурентов на аукционах, в плане-графике закупок субъектов Российской Федерации.
- Готовить предложения и необходимую документацию и проводить переговоры с руководителями профильных ЛПУ, профильными главными внештатными специалистами и органами управления здравоохранением субъекта Российской Федерации на предмет увеличения доступности Препаратов Компании в рамках субъектов Российской Федерации.
- Организовывать регулярные тренинги для региональных сотрудников, включая партнеров Компании по особенностям организации лекарственного обеспечения в системе здравоохранения субъектов Российской Федерации.
- В соответствии с политиками и процедурами Компании, организовывать и проводить научные мероприятия с целью повышения профессионального уровня специалистов здравоохранения в сфере нормативно-правового регулирования организация оказания медицинской помощи в системе здравоохранения субъектов Российской Федерации.
- Составлять и координировать исполнение кросс-функционального плана по созданию в регионе условий для увеличения доступности Препаратов Компании в системе здравоохранения субъектов Российской Федерации.

Novartis Mission – in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Опыт работы региональным менеджером по выводу препаратов на рынок не менее 2 лет.
- Высокий уровень знаний федерального и регионального законодательства в сфере организации медицинской помощи, государственных закупок лекарственных средств.
- Знание фармацевтического рынка, конкурентной среды, государственных структур, уровней принятия решений.
- Высшее образование: предпочтительно медицинское, фармацевтическое, биологическое.
- Высокие аналитические навыки, стратегическое мышление, навык работы с большим количеством информации.
- Опыт работы в кросс-функциональных командах.

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус) ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль, 3 дополнительных дня к отпуску Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничаем, поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов.

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: https://talentnetwork.novartis.com/network

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards

Division
International
Business Unit
Innovative Medicines
Location
Russian Fed.
Site
Irkutsk
Company / Legal Entity
RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC
Alternative Location 1
Novosibirsk, Russian Fed.
Functional Area
Market Access
Job Type
Full time

Employment Type
Regular
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10053667

Regional V&A business partner

Apply to Job

Source URL: *https://prod1.id.novartis.com/id-en/careers/career-search/job/details/req-10053667-regional-va-business-partner-ru-ru*

List of links present in page

1. https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8
2. https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
3. https://talentnetwork.novartis.com/network
4. https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards
5. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Regional%20V%26A%20business%20partner&requisition=REQ-10053667&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Irkutsk/Regional-V-A-business-partner_REQ-10053667
6. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Regional%20V%26A%20business%20partner&requisition=REQ-10053667&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Irkutsk/Regional-V-A-business-partner_REQ-10053667